

Сколько зарабатывают дизайнеры интерьера и ландшафта на фрилансе: реальные расчёты и модели дохода

Вопрос дохода — один из самых частых среди тех, кто планирует перейти в интерьерный или ландшафтный фриланс. Одни считают, что без собственной студии здесь не заработать, другие называют слишком завышенные цифры. Реальность, как обычно, находится посередине.

Разберём реальные модели дохода и посмотрим, из чего складывается заработок удалённого специалиста.

От чего зависит доход

Уровень заработка определяется не только опытом. Важны:

- узкая специализация (визуализация, планировки, чертежи);
- скорость выполнения задач;
- качество портфолио;
- умение общаться с заказчиком;
- регулярность поиска новых проектов.

Два специалиста с одинаковыми навыками могут получать разный доход именно из-за организации работы.

Модель дохода начинающего фрилансера

На старте задачи обычно небольшие. Пример месяца:

- 3 планировочных решения по 10 000–12 000 ₽;
- 2 визуализации по 18 000–20 000 ₽;
- 1 консультация по перепланировке — 5 000 ₽.

Даже при неполной загрузке доход может составлять 60–80 тыс. ₽. Это этап наработки опыта и отзывов.

Модель дохода специалиста среднего уровня

При наличии портфолио и повторных заказчиков картина меняется:

- 2 полноценных проекта интерьера по 35 000–50 000 ₽;
- несколько отдельных задач (чертежи, подбор материалов) на 20 000–30 000 ₽ суммарно;
- 2–3 визуализации для сторонних студий.

В этом случае доход может достигать 120–180 тыс. ₽ в месяц при разумной загрузке.

Доход 3D-визуализатора

Визуализаторы часто работают по фиксированной ставке за помещение или за рендер.

Пример расчёта:

- 4 интерьера по 25 000 ₽;
- 2 экстерьера по 35 000 ₽;
- доработки и дополнительные ракурсы.

Даже без комплексного проектирования можно выйти на 100–150 тыс. ₽ при стабильном потоке задач.

Доход ландшафтного дизайнера

В ландшафте структура похожа:

- 1 крупный проект благоустройства — 40 000–70 000 ₽;
- несколько эскизов участков по 8 000–15 000 ₽;
- подбор растений и консультации.

В сезон спрос выше, поэтому летние месяцы часто более прибыльные.

Как увеличить доход без увеличения нагрузки

- повышать стоимость по мере роста опыта;
- сужать специализацию и становиться экспертом в конкретной услуге;
- работать с архитектурными студиями на постоянной основе;
- структурировать работу и сокращать время на правки;
- использовать шаблоны документов и чек-листы.

Доход растёт не только от количества проектов, но и от повышения эффективности.

Почему у одних доход нестабилен, а у других — нет

Основная причина — отсутствие системного поиска проектов. Многие дизайнеры полагаются только на «сарафанное радио». В фрилансе важно регулярно откликаться на новые задачи и поддерживать поток входящих предложений.

Вывод

В сфере интерьера и ландшафта на фрилансе можно выйти на доход, сопоставимый или превышающий офисную зарплату. Конкретные цифры зависят от навыков, загрузки и умения находить проекты. При системной работе и постоянном развитии доход постепенно становится стабильным и предсказуемым.

Где искать проекты для стабильного дохода?

[Alot.pro](#) — агрегатор удалённых вакансий и проектных задач для фрилансеров. В категории «Ландшафт и интерьер» публикуются предложения по планировкам, визуализации, благоустройству и рабочей документации.

Чтобы не пропускать новые проекты и быстрее откликаться, установите мобильное

приложение: alot.pro/getapp.

Revision #1

Created Fri, Feb 13, 2026 12:47 PM by Admin

Updated Fri, Feb 13, 2026 12:47 PM by Admin