

# Портфолио архитектора и инженера: как собрать сильные работы и начать получать заказы удалённо

Портфолио — главный инструмент архитектора или инженера на фрилансе. Заказчик не видит вас лично, не знает ваш опыт и не может оценить процесс работы. Он видит только результат. Именно поэтому грамотно оформленные проекты напрямую влияют на количество откликов и уровень дохода.

Разберёмся, как собрать портфолио, если вы только начинаете, и как сделать его действительно рабочим.

## Что обязательно должно быть в портфолио

Портфолио — это не архив файлов, а презентация ваших компетенций. В нём важно показать:

- Тип проекта (квартира, дом, коммерческое помещение)
- Вашу роль в проекте
- Чертежи или фрагменты документации
- 3D-визуализацию или BIM-модель
- Краткое описание задачи и результата

Каждый проект лучше оформлять отдельным блоком, а не смешивать всё в один файл.

## Как собрать портфолио без реализованных объектов

Отсутствие построенных зданий — нормальная ситуация для начинающего специалиста. Вы можете:

- Создать концепт-проект типовой квартиры
- Разработать планировку на основе реального объявления
- Сделать учебный инженерный раздел (ОВ, ВК, ЭОМ)
- Смоделировать небольшой объект в BIM

Важно показать логику проектирования и аккуратность оформления. Заказчику важнее ваш подход, чем сам факт строительства объекта.

## Как оформить портфолио правильно

Лучший формат — аккуратный PDF-файл объёмом 10–20 страниц. Внутри:

- Краткое вступление о вас (1 страница)
- 3–5 проектов с пояснениями
- Контактные данные

Не перегружайте документ лишней графикой. Чёткие планы, читаемые размеры и аккуратные подписи производят больше впечатления, чем эффектные, но неструктурированные картинки.

## Ошибки, которые снижают количество заказов

- Сырые скриншоты из программы
- Отсутствие подписей и пояснений
- Слишком большой объём (50–100 страниц)
- Отсутствие контактных данных
- Несистемная подача работ

Портфолио должно быть понятным даже человеку без технического образования.

## Как быстро собрать портфолио за 14 дней

Если действовать системно, за две недели можно подготовить основу:

- Неделя 1 — разработка 2 концептуальных проектов

- Неделя 2 — оформление, визуализация и сборка PDF

После первых заказов портфолио постепенно обновляется и становится сильнее.

## Где показывать портфолио и искать проекты

Важно не только создать портфолио, но и регулярно откликаться на проекты. Чем активнее вы подаёте заявки, тем выше вероятность получить первый контракт. Удобнее всего искать заказы через агрегаторы, где собраны предложения по категории «Архитектура и инжиниринг».

---

**Alot.pro** — бесплатный агрегатор удалённой работы и проектов для архитекторов и инженеров. Здесь можно найти актуальные заказы без посредников, откликнуться напрямую и начать зарабатывать удалённо уже сейчас.

Перейти на сайт: <https://alot.pro>

Скачать мобильное приложение: <https://alot.pro/getapp>

---

Revision #1

Created Tue, Feb 17, 2026 3:08 PM by Admin

Updated Tue, Feb 17, 2026 3:09 PM by Admin