

Ошибки начинающих фриланс-программистов, которые мешают выйти на 100 000 ₽ в месяц

В прикладном программировании можно довольно быстро выйти на стабильный доход. Но на практике многие застревают на уровне 20–40 тысяч рублей в месяц. Причина чаще всего не в навыках, а в повторяющихся ошибках.

Разберём самые частые просчёты начинающих фриланс-программистов и как их избежать.

Ошибка 1. Брать слишком сложные проекты

Новичок хочет доказать себе и миру, что он «настоящий разработчик», и соглашается на проект выше своего уровня. В итоге — срыв сроков, стресс и испорченная репутация.

Как правильно: брать задачи чуть выше текущего уровня, но не в разы сложнее. Постепенный рост быстрее приведёт к стабильному доходу.

Ошибка 2. Работать без чёткого технического задания

Фразы вроде «ну там нужно чуть доработать» звучат безобидно. Но без конкретики проект почти всегда разрастается.

- Фиксируйте список задач
- Уточняйте формат результата
- Согласовывайте сроки

Чёткие договорённости экономят нервы и время.

Ошибка 3. Демпинг

Многие думают: «Сейчас поставлю низкую цену, наберу клиентов, а потом подниму». На практике низкая цена притягивает сложных заказчиков и бесконечные правки.

Как правильно: ставить адекватный чек и расти постепенно, а не работать за символическую оплату.

Ошибка 4. Отсутствие специализации

«Делаю всё» — плохая стратегия. Когда вы специализируетесь, заказчик быстрее понимает, зачем к вам обращаться.

Например:

- Интеграции API
- Telegram-боты для бизнеса
- Автоматизация отчётов

Узкая специализация помогает быстрее выйти на более высокий чек.

Ошибка 5. Игнорирование коммуникации

Удалённая работа — это не только код. Если заказчик не понимает, что происходит с проектом, он начинает нервничать.

- Сообщайте о прогрессе
- Предупреждайте о задержках
- Задавайте уточняющие вопросы

Надёжность часто ценится выше идеального кода.

Ошибка 6. Нет расчёта времени

Многие не считают, сколько реально уходит часов на задачу. В итоге кажется, что проект выгодный, а по факту почасовая ставка оказывается низкой.

Совет: фиксируйте время хотя бы первые месяцы. Это поможет понять реальную стоимость вашей работы.

Ошибка 7. Работа только разовыми заказами

Если каждый месяц вы начинаете с нуля — доход будет нестабильным. Разовые проекты полезны на старте, но дальше нужно переходить к долгосрочному сотрудничеству.

Предлагайте:

- Поддержку проекта
- Абонентское сопровождение
- Доработки по подписке

Ошибка 8. Отсутствие портфолио

Даже если вы сделали 10 проектов, но не можете их показать — для нового клиента вы всё ещё новичок.

Минимум, что должно быть:

- GitHub или примеры кода
- Описание задач
- Результаты работы

Можно ли выйти на 100 000 ₽ в месяц?

Да, но обычно это происходит не за счёт «чуда», а за счёт:

- Специализации
- Повышения чека
- Перехода на долгосрочных клиентов
- Системной работы с проектами

Прикладное программирование позволяет расти постепенно, без резких скачков и авантюр.

Где искать проекты для роста?

На alot.pro публикуются удалённые вакансии и фриланс-заказы по прикладному программированию: автоматизация, боты, интеграции, доработка сайтов и backend-

разработка. Можно выбрать проекты под свой уровень и постепенно повышать чек.

Для быстрого поиска заказов доступно мобильное приложение: alot.pro/getapp

Revision #1

Created Fri, Feb 13, 2026 1:39 PM by Admin

Updated Fri, Feb 13, 2026 1:40 PM by Admin